



Technischer Projektvertrieb m/w/d

Deutschland

Wir sind ein junges und dynamisches Produktionsunternehmen für Brettspertholz, mitten im Herzen des Schwarzwaldes. Unsere top-Qualitätsprodukte werden vorwiegend aus heimischen Hölzern hergestellt und setzen den Maßstab in höchster Präzession und Qualität.

Das bieten wir Dir:

- ein sicheres und langfristiges Arbeitsverhältnis + betrieblicher Altersvorsorge
- Qualitätsprodukte aus dem Schwarzwald
- Ein junges und dynamisches Führungsteam, das mit Herzblut hinter den Produkten steht
- flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktives Einkommen und betriebliche Altersvorsorge
- Dienstwagen + Tankgutschein steuerfrei

Damit unterstützt Du uns:

- kompetente technische Beratung und Betreuung unserer Kunden
- technische Beratung von innovativen Holzbau Lösungen und Massivholzsystemen
- Neukundenakquise und Weiterentwicklung des Vertriebsgebiets
- Angebotserstellung und Auftragserstellung
- Analyse und Beobachtung des Marketes und der Wettbewerber

Das bringst Du mit:

- Abschluss als Zimmerermeister oder Bauingenieur oder Holzkaufmann
- gute technische Kenntnisse
- aktives kundenorientiertes Vorgehen, Verhandlungsgeschick, sowie sicheres Auftreten beim Kunden
- strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- gute EDV und CAD Kenntnisse
- hohes Maß an Verbindlichkeit, Eigeninitiative und zielorientiertes Arbeiten

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung per Post oder per Email:

info@sbselemente.de